



Marketing en Business Development Manager

NOVEC B.V.

Uniek is het ondernemende karakter van ons bedrijf. Stilstaan is achteruitgang en daarom zijn we volop in beweging en steeds op zoek naar nieuwe mogelijkheden om de business uit te breiden! Als dienstverlener op het gebied van telecommunicatie, gericht op de verhuur van nieuwe en bestaande infrastructuur, heeft onze organisatie telecomoperators en vastgoedpartijen als klant. NOVEC B.V. is exploitant en beheerder van de netwerken van OTC B.V. Onze indoor mobiele netwerken worden in de markt gezet onder de merknaam BinnenBereik

We zijn op zoek naar een **MARKETING EN BUSINESS DEVELOPMENT (BD) MANAGER**

Als Marketing en Business Development manager maak je deel uit van het jonge, informele en enthousiaste team. NOVEC heeft een Marketing en Business Development manager nodig om nieuwe initiatieven verder te organiseren, te promoten en uit te voeren.

Je werkt in een complexe omgeving waar je de mogelijkheid hebt om inhoudelijk mee te denken. Je weet focus aan te brengen, doorbraak te realiseren en neemt initiatief. Je zoekt actief de samenwerking en verbindt de verschillende werkerreinen. Zo creëer je draagvlak voor het programma en realiseer je de tactische doelen.

Jij bent een gedreven marketing professional die zich in het veld begeeft van klanten en de markt. Je kunt uitstekend zelfstandig functioneren en aangeven wat je nodig hebt om de functie goed uit te kunnen voeren. Je hebt een stevig analytisch vermogen, ontwikkelt een concept of nieuwe propositie en weet anderen daarin te mee te nemen. Je hebt lef en een gezonde dosis overtuigingskracht, geeft tegengas als dat moet, zowel binnen de organisatie als daarbuiten. Je bent gefocust op eenvoud en heldere communicatie/presentatie en creëert daarmee draagvlak.

BELANGRIJKSTE TAKEN EN VERANTWOORDELIJKHEDEN

- Ontwikkelt passende productmarktcombinaties en zet de marketingstrategie op en voert die uit;
- Initieert en neemt leiding bij propositieontwikkeling;
- Analyseert ontwikkelingen in de markt (bij klanten, leveranciers, gemeenten, concurrenten) en in de relevante regelgeving;
- Strategische branding, positionering van de merknaam bij de beoogde doelgroepen;
- Je ontwikkelt plannen voor het actief onder de aandacht brengen bij de doelgroepen;
- Je positioneert NOVEC en de proposities door presentaties geven tijdens beurzen en congressen;
- Zet samenwerkingen op met mobiele telecom operators, gemeenten, vastgoedeigenaren en andere relevante partijen;
- Je stelt het marketingplan op voor BinnenBereik (indoor mobiele netwerken), voert deze uit en vertaalt dit plan naar een salesstrategie;
- Adviseert directie en managementteam, bereidt besluitvorming voor.



Marketing en Business Development Manager

KENNIS EN ERVARING

- HBO/WO-diploma, bijvoorbeeld in een bedrijfskunde, economie of marketingrichting;
- Minimaal 5-7 jaar aantoonbare relevante en aantoonbare ervaring op het gebied van marketing, business development en marketing analyses;
- Ervaring in de zakelijke markt (B2B), technische affiniteit en/of ervaring in telecom is een pré;
- Goede adviesvaardigheden, overtuigingskracht en lef;
- Netwerk binnen gemeentelijke organisaties/overheden;
- Zelfstandig, resultaatgericht en een hands-on mentaliteit;
- Uitstekende mondelinge en schriftelijke communicatieve vaardigheden.

JIJ HEBT

- **Initiatief:** Je zet uit eigen beweging de eerste stap. Ziet en benut kansen om doelstellingen te bereiken en krijgt energie van het zoeken naar nieuwe innovatieve oplossingen. Neemt het voortouw, brengt structuur aan en neemt de rest van de organisatie daarin mee;
- **Creatief en analytisch:** Je doorbreekt bestaande denkkaders. Combineert bestaande inzichten tot unieke oplossingen en zet daarbij de behoeften van de klant voorop. Herkent goede ideeën en bouwt hierop voort;
- **Strategie uitzetten:** Maakt de visie concreet. Je onderscheidt wegen waarlangs doelen kunnen worden gerealiseerd, rekening houdend met het krachtenveld. Je vertaalt strategieën in bijbehorend plan van aanpak en acties;
- **Je werkt graag samen en bent een goede teamspeler,** weet partijen en mensen te verbinden en schijnbare tegenstellingen te overbruggen;
- **Netwerken:** Je stapt op anderen af, onderhoudt contacten die voor het eigen functioneren en de organisatie belangrijk zijn. Weet de juiste mensen te vinden om steun en medewerking te krijgen;
- **Overtuigingskracht:** Je kiest argumenten die tot begrip leiden. Neemt de ander mee in je redenering en enthousiasme.

ENTHOUSIAST?

Enthousiast geworden en herken je jezelf in bovenstaande profiel? Dan nodigen we je harte uit te reageren. Graag je reactie voorzien van CV mailen naar NOVEC_solliciteren@novecmasten.com