



## Business Development Propositie Manager

### NOVEC B.V.

Uniek is het ondernemende karakter van ons bedrijf. Stilstaan is achteruitgang en daarom zijn we volop in beweging en steeds op zoek naar nieuwe mogelijkheden om de business uit te breiden! Als dienstverlener op het gebied van telecommunicatie, gericht op de verhuur van bestaande infrastructuren, heeft onze organisatie grote beursgenoteerde bedrijven als klant. NOVEC B.V. is exploitant en beheerder van de netwerken van OTC B.V. een Nederlands bedrijf, met grote Nederlandse stabiele aandeelhouders.

### We zijn op zoek naar een BUSINESS DEVELOPMENT PROPOSITIE MANAGER

Als Business Development Propositie Manager maak je deel uit van het jonge, informele en enthousiaste team. NOVEC heeft een Business Development Propositie Manager nodig om nieuwe initiatieven op het gebied van Small Cells en Smart Cities verder uit te denken, te organiseren, te promoten en uit te voeren.

Je werkt in een complexe omgeving waar je de mogelijkheid hebt om inhoudelijk mee te denken. Je weet focus aan te brengen, doorbraak te realiseren en creëert eigenaarschap. Je zoekt actief de samenwerking en verbindt de verschillende werkterreinen. Zo creëer je draagvlak voor het programma en realiseer je de tactische doelen.

### BELANGRIJKSTE TAKEN EN VERANTWOORDELIJKHEDEN

- Initieert en neemt leiding bij de strategie- en propositieontwikkeling
- Analyseert ontwikkelingen in de markt, o.a. bij leveranciers en gemeenten, bij concurrenten en in de relevante regelgeving.
- Beoordeelt kansen, ontwikkelt scenario's, maakt keuzes.
- Stelt gedegen en overtuigende business plannen op, op basis van diverse product-markt combinaties.
- Ontwikkelt het Small Cells en Smart Cities aanbod en zet de marktbenaderingsstrategie op en voert die (mede) uit.
- Adviseert directie en managementteam, bereidt besluitvorming voor.

### KENNIS EN ERVARING

- HBO/WO-diploma, bijvoorbeeld in een economische, innovatie gerelateerde- of bestuurskundige richting;
- Minimaal 5-10 jaar aantoonbare commerciële (business development) ervaring in de zakelijke markt (B2B), bij voorkeur met technische affiniteit en/of ervaring in smart city toepassingen
- Netwerk binnen gemeentelijke organisaties/overheden
- Zelfstandig, resultaatgericht en een hands-on mentaliteit;
- Uitstekende mondelinge en schriftelijke communicatieve vaardigheden;





## Business Development Propositie Manager

### JIJ HEBT

- **Initiatief:** Je zet uit eigen beweging de eerste stap. Ziet en benut kansen om doelstellingen te bereiken en krijgt energie van het zoeken naar nieuwe innovatieve oplossingen. Neemt het voortouw, brengt structuur aan en neemt de rest van de organisatie daarin mee.
- **Dynamische analyse:** Je verzamelt informatie en weet behoeften en besluitvorming bij de klant helder te krijgen, door goed te luisteren en vragen te stellen.
- **Strategie uitzetten:** Maakt de visie concreet. Je onderscheidt wegen waarlangs doelen kunnen worden gerealiseerd, rekening houdend met het krachtenveld. Je vertaalt strategieën in bijbehorend plan van aanpak en acties.
- Je werkt graag samen en bent een goede teamspeler, weet partijen en mensen te verbinden en schijnbare tegenstellingen te overbruggen.
- Het denken in strategieën en concepten hoort bij jouw natuur. Ook ben je in staat om boven de materie uit te stijgen.
- **Netwerken:** Je stapt op anderen af, onderhoudt contacten die voor het eigen functioneren en de organisatie belangrijk zijn. Weet de juiste mensen te vinden om steun en medewerking te krijgen.

### ENTHOUSIAST?

Enthousiast geworden en herken je jezelf in bovenstaande profiel? Dan nodigen we je harte uit te reageren. Graag je reactie voorzien van CV mailen naar [NOVEC t.a.v. A. Spronk@novecmasten.com](mailto:NOVEC t.a.v. A. Spronk@novecmasten.com)